


1

真の勉強仲間と新たな価値を——

ファーストコールカンパニー トップ会

変化と成長に挑む戦略パートナー
 株式会社 **タナベ経営**

変化と成長に挑む戦略パートナー

 株式会社 **タナベ経営**

<http://www.tanabekeiei.co.jp/>

本 社 〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-3-41 TEL (06)7177-4000 (代) FAX (06)7177-4020
東 京 本 部 〒150-6034 東京都渋谷区恵比寿4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー34F TEL (03)5423-4111 FAX (03)5423-4131
中 部 本 部 〒450-0002 名古屋市中村区名駅4-6-17 名古屋ビルディング5F TEL (052)565-1451 FAX (052)565-1494
大 阪 本 部 〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-3-41 TEL (06)7177-4001 FAX (06)7177-4021
九 州 本 部 〒810-0001 福岡市中央区天神1-1-1 アクロス福岡12F TEL (092)781-6736 FAX (092)711-1527
北 海 道 支 社 〒060-0005 札幌市中央区北5条西2-5 JRタワーオフィスプラザさっぽろ11F TEL (011)231-3211 FAX (011)222-2597
東 北 支 社 〒980-0811 仙台市青葉区一番町1-9-1 仙台トラストタワー15F TEL (022)262-1871 FAX (022)267-3093
新 潟 支 社 〒950-0087 新潟市中央区東大通1-2-23 北陸ビル5F TEL (025)245-6511 FAX (025)241-2338
北 陸 支 社 〒920-0856 金沢市昭和町16-1 ヴィサージュ5F TEL (076)222-6546 FAX (076)232-1949
中 四 国 支 社 〒730-0016 広島市中区鞆町13-4 広島マツダビル10F TEL (082)223-1113 FAX (082)223-1222
沖 縄 支 社 〒900-0015 那覇市久茂地1-12-12 ニッセイ那覇センタービル10F TEL (098)867-9410 FAX (098)867-9407

変化と成長へ挑む、経営者たちと共に

”経営”を研究する。

めざすキーワードは、

「1・10・100」

ファーストコール カンパニー宣言

- 1 顧客価値のあくなき追求
- 2 ナンバーワンブランド事業の創造
- 3 強い企業体力への意志
- 4 自由闊達に開発する組織
- 5 事業承継の経営技術

変化なくして、成長なし。

1 ——— **ファーストコールカンパニー**
変化そのものを経営し、ファーストコールを実現。

10 ——— **経常利益率 10%**
高付加価値モデルへの挑戦。

100 ——— **100年経営**
100年先を見すえた経営が、ここからはじまる。

この三つの数字を、理想ではなく現実のものとしてめざしていくのが、この会の目的です。変化と成長をし続ける向上心あふれる経営者の方に、ぜひご参加いただきたいと考えています。もちろん、我々タナベ経営のトップコンサルタントが持てるノウハウを余すところなく発揮し、全面的にバックアップいたします。

「1・10・100」の実現に向けて第一歩を踏み出しましょう。



地域に根ざす、ファーストコールカンパニー トップ会

“経営者こそ地方創生の主人公だ”

タナベ経営の拠点は、全国の主要都市にあって地方創生を積極的に推進しています。リージョナル戦略のパートナーとして地方経済の実情を理解しているからこそ、経営者の皆様と共に今後、より強い地方創生に貢献していけると自負しています。私たちが地方の経営者の皆様と手を結び、活力を注いでいければ幸いです。

VOICE | 会員の声



イシグロ株式会社
取締役社長
石黒 克司 様

本音で語り合える仲間と学び、学んだことを自社で展開しています。

成長・ユニーク企業の経営者からの講義や企業視察を通じて、自社が成長する経営のヒントを得ています。私が考えるトップ会の魅力は二つあります。一つ目は、異業種から学ぶことが多く、それを自社で展開し、即実践につながられること。二つ目は、少人数制で密着できるため、会員企業や視察先の経営者との交流が深まり、経営に関して本音で語り合えることです。今後も引き続き、皆さんと共に学び、刺激し合いながら成長していきたいと考えています。



甲賀高分子株式会社
代表取締役
石田 秀幸 様

時代にあった着眼点と異業種の勉強仲間の人脈が得られます。

入会のきっかけは、参加されている経営者の方の勉強意欲が非常に高く、一緒に切磋琢磨して勉強ができると感じたからです。入会後は、時代にあった経営者としての着眼点を勉強できることはもちろん、異業種の仲間とも交流できたので、人脈が広がりました。少人数で開催されるため、講師や先生との距離が近く、生の話を間近で聞けることが特徴で、成功企業の視察もあり、現場目線の気づきが得られます。経営会議や研修などで事例を社内発表するなど、大いに活用しています。

ファーストコールカンパニートップ会とは

変化と成長をめざす

- ファーストコールカンパニー5つの宣言
- 規模だけでなく質も伴った成長

志高き勉強仲間

- 地方創生への貢献
(ステークホルダーへのリスペクトと貢献)
- オープン—成功も失敗も喜びも悩みも共有する
- フェア—志とその実現に挑む
- オネスティ—トップだからこそ、本音で話しあえる仲間

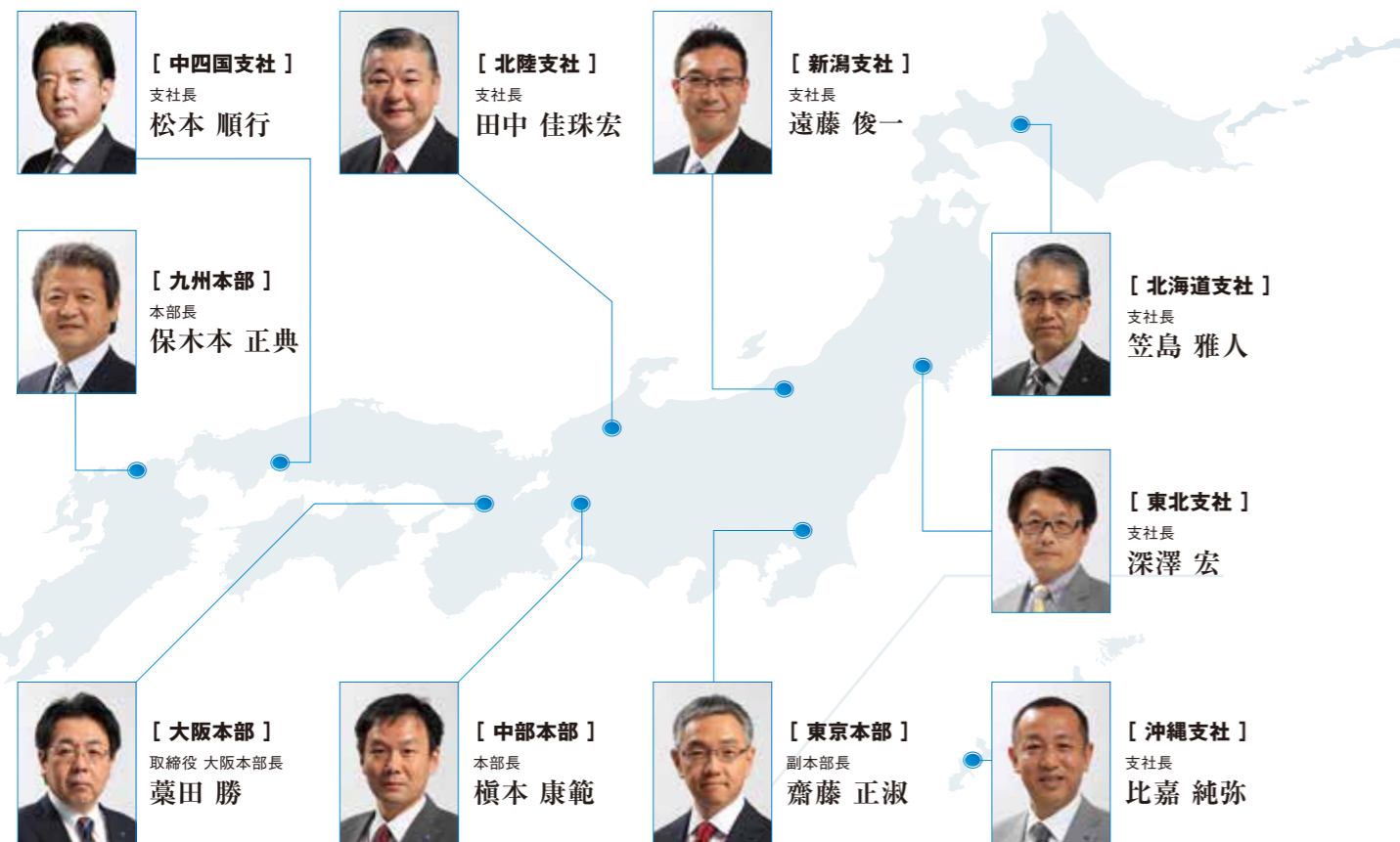


代表取締役社長
若松 孝彦



専務取締役
長尾 吉邦

地域の実情を理解した
全国のパートナーと、地方創生へ。



コンサルティング実績5,000社以上。
そこから数多くの企業が
優良・上場・日本一企業へと躍進。
豊富な実績に基づくプラットフォームです。

経営者などのゲスト講師を招き、講義や
ディスカッションを実施。優良企業の視察訪問により、
現地・現場で学ぶ機会も設けています。
少人数なので、より深く理解できるとともに、
懇親会での交流も盛んです。



さまざまな企画をご用意して、
皆様のご期待にお応えいたします。

【全国ファーストコールカンパニーキャンプ(年1回)】

全国合同で開催いたします。全国の会員が一堂に
会することで、相互研鑽・情報交流を図ることができます。

【会員企業視察(年1回)】

地域単位で会員企業様の中から視察先を選ばせて
いただき、現地・現場で学びます。

【戦略ディスカッション(年1回)】

弊社トップコンサルタントのコーディネートによる
ディスカッションで個社別の戦略の方向性を描いていきます。

【ビジョンディスカッション(年1回)】

会員企業(選定による)の自社のビジョンについてお互いに
発表していただき、実現に向けての相互ディスカッションをします。

他の2回は各地域の会員様のご意見・ご要望や、地域の実情を
踏まえて地域独自の企画をご用意いたします。

「高い志で切磋琢磨できるオープンな場」

同じ志を持つメンバーの決算書をご提出いただき、
タナベ経営が分析を実施いたします。そのデータに
ついては、全体で集約し、毎年の成長・変化等を分
析し、参考データとして共有などを行います。
お互いに目標を常時認識し、相談やアドバイスをし
合うことで、成長につなげてゆきます。

「ファーストコールカンパニー トップ会」

【開催概要】

- 開催数/年6回開催(+ファーストコールカンパニーフォーラム参加)
- 会費/お一人様 330,000円(税別)
- 定員/最大20名

※全6回・各回の懇親会・教材費は含まれます。
※会場までの交通費はご負担いただけます。
※タナベ経営では、「100年先も一番に選ばれ
る会社へ挑む」という同じ志を持った経営
者や経営幹部の方々が集う場、ファース
トコールカンパニーフォーラムを年に一度、
全国10会場にて開催。このフォーラムへの
参加費も含まれます。

ファーストコールカンパ
ニーフォーラムの詳細は
こちらをご覧ください。



ファーストコールカンパニー 検索