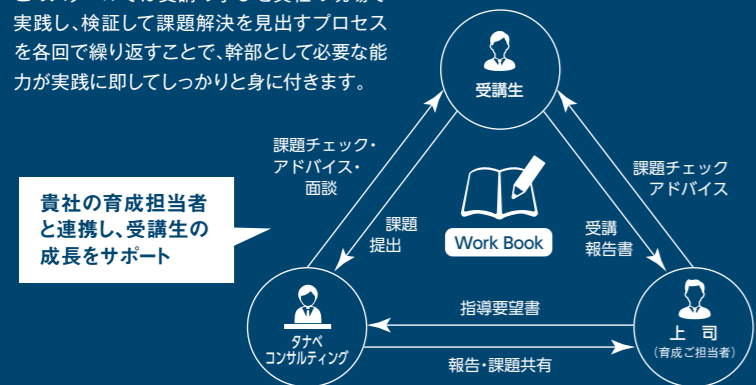


学習・実践を繰り返す長期反復学習で 「元の状態に戻らない」徹底したサイクル・メソッド。

このスクールでは受講の学びを貴社の現場で実践し、検証して課題解決を見出すプロセスを各回で繰り返すことで、幹部として必要な能力が実践に即してしっかりと身に付きます。



貴社の育成担当者と連携し、受講生の成長をサポート

コンサルタントが貴社を訪問し、直接ご報告

デジタルツールを活用した効果的な育成

スクール中はオンライン学習ツールを活用。予習・復習・自己啓発だけでなく、ツールを使って受講生同士や弊社講師とコミュニケーションを行うことで、より自律的で効果的な学習が可能となります。さらに、スクール修了後は学習プラットフォーム「FCC Academy Cloud」のアカウントを付与。学びの定着につながる動画コンテンツが1年間視聴できます。



資料ダウンロード コミュニケーション アンケート

カリキュラムに合わせた予習 復習用動画コンテンツ

※デジタルデバイス(PC・スマートフォン・タブレット等)をスクール中に活用する場合がございます。必須ではございませんが、ご用意いただくとより効果的な学びが得られます。

開催日一覧

No.	エリア	第1回	第2回	第3回	第4回	第5回	第6回	第7回	会場・お問合せ先
1	札幌	2024年 5/23(木) 24(金)	6/20(木) 21(金)	7/18(木) 19(金)	8/22(木) 23(金)	9/19(木) 20(金)	10/24(木) 25(金)	11/13(水) ~15(金)	協同組合札幌総合卸センター 北海道札幌市東区北6条東4-1-7 de AUNEさっぽろビル 北海道支社 TEL:011-231-3211
2	仙台	2024年 5/23(木) 24(金)	6/20(木) 21(金)	7/25(木) 26(金)	8/22(木) 23(金)	9/26(木) 27(金)	10/24(木) 25(金)	11/20(水) ~22(金)	TKPガーデンシティ仙台 宮城県仙台市青葉区中央1-3-1 AER 21F 東北支社 TEL:022-262-1871
3	東京 (前期)	2024年 5/23(木) 24(金)	6/20(木) 21(金)	7/25(木) 26(金)	8/22(木) 23(金)	9/19(木) 20(金)	10/17(木) 18(金)	11/20(水) ~22(金)	タイム24ビル 東京都江東区青海2-4-32 戦略総合研究所 東京 TEL:03-6758-0083
4	東京 (後期)	2024年 10/24(木) 25(金)	11/14(木) 15(金)	12/12(木) 13(金)	2025年 1/23(木) 24(金)	2/20(木) 21(金)	3/13(木) 14(金)	4/16(水) ~18(金)	
5	新潟	2024年 5/23(木) 24(金)	6/20(木) 21(金)	7/25(木) 26(金)	8/22(木) 23(金)	9/19(木) 20(金)	10/24(木) 25(金)	11/21(木) ~23(土)	新潟テルサ 新潟県新潟市中央区鐘木185-18 新潟支社 TEL:025-245-6511
6	名古屋 (前期)	2024年 5/23(木) 24(金)	6/20(木) 21(金)	7/11(木) 12(金)	8/22(木) 23(金)	9/19(木) 20(金)	10/24(木) 25(金)	11/27(水) ~29(金)	邦和セミナープラザ 愛知県名古屋市港区港栄1-8-23 中部本部 TEL:052-565-1451
7	名古屋 (後期)	2024年 10/17(木) 18(金)	11/14(木) 15(金)	12/19(木) 20(金)	2025年 1/23(木) 24(金)	2/20(木) 21(金)	3/13(木) 14(金)	4/16(水) ~18(金)	
8	石川	2024年 5/23(木) 24(金)	6/13(木) 14(金)	7/25(木) 26(金)	8/22(木) 23(金)	9/19(木) 20(金)	10/24(木) 25(金)	11/14(木) ~16(土)	石川ハイテク交流センター 石川県能美市旭台2丁目1番地 北陸支社 TEL:076-222-6546
9	大阪	2024年 5/16(木) 17(金)	6/13(木) 14(金)	7/11(木) 12(金)	8/8(木) 9(金)	9/12(木) 13(金)	10/17(木) 18(金)	11/20(水) ~22(金)	ホテルマイステイズ新大阪コンファレンスセンター 大阪府大阪市淀川区西中島6-2-19 戦略総合研究所 大阪 TEL:06-7177-4008
10	広島	2024年 5/23(木) 24(金)	6/20(木) 21(金)	7/25(木) 26(金)	8/22(木) 23(金)	9/19(木) 20(金)	10/24(木) 25(金)	11/21(木) ~23(土)	RCC文化センター 広島県広島市中区橋本町 5-11 中国支社 TEL:082-568-6891
11	福岡	2024年 5/22(水) 23(木)	6/20(木) 21(金)	7/25(木) 26(金)	8/22(木) 23(金)	9/19(木) 20(金)	10/24(木) 25(金)	11/20(水) ~22(金)	TKP博多駅前シティーセンター 福岡県福岡市博多区博多駅前3-2-1 日本生命博多駅前ビル8F 九州本部 TEL:092-434-0400
12	那覇	2024年 5/16(木) 17(金)	6/20(木) 21(金)	7/18(木) 19(金)	8/22(木) 23(金)	9/19(木) 20(金)	10/17(木) 18(金)	11/7(木) ~9(土)	沖縄県市町村自治会館 沖縄県那覇市旭町116-37 沖縄支社 TEL:098-867-9410

※開催日、会場等につきましては変更になる場合もございます。予めご了承ください。WEB受講につきましては、各開催拠点にお問合せください。

参加概要

受講対象 次期部長・部長候補・課長・新任マネージャー

早期割引 2024年5月開催 / 2024年2月28日まで 2024年10月開催 / 2024年7月31日までにお申込みで10%割引

申込期限 各会場、開催日の1週間前までにお申込みください。
※事情により、お申込みをお受けできない場合がございます。予めご了承ください。

受講料 **605,000円**
(税込) ※セミナー期間中の教材費・昼食代を含みます。※交通費・宿泊費は含みません。

ホームページからお申込みください。詳細もこちらからご覧いただけます。

☎ 携帯電話、スマートフォンからもお申込みできます。▶▶▶

申込方法

2024 幹部候補生スクール

Executive Candidate School

ビジョン実現に向けて部門の能力を最大限に発揮する
"部門経営者"を育成する

Point

1

自社の置かれた環境と
自社の現状を客観的に把握し、
分析する現状認識力を強化

Point

2

明確な価値判断基準のもと、
メンバーの能力を引き出す指導力と
チームビルディングを強化

Point

3

自部門ビジョンを実現する
アクションプランを策定し、
マネジメントの最大化を図る

会社の未来を見据え、 新しい時代をけん引する部門経営者を創る

急激にワークスタイルが変化していく中で、そこに対応すべく多様な
マネジメントスタイルが生まれています。大切なのは手段ではなく目的。

マネジメントの手段が多様化しても

「部門を動かす、成果を最大化する」という目的は変わりません。

1972年の開校以来、30,000名以上の修了生を輩出した

「幹部候補生スクール」は成果を上げる“攻め”のマネジメントを実践から学びます。

EXECUTIVE CANDIDATE SCHOOL

全7回

Curriculum

実践済みのコンサルティング
ノウハウを詰め込んだ
充実のカリキュラム

知る KNOWLEDGE

第1回 リーダーシップの本質

部門経営者として、最も必要な能力の1つが「リーダーシップ」です。理念・ビジョン・トップの考えを理解し、人・組織を動かすことができる「的確な判断力」を養います。

第2回 コア・コンピタンスとマーケティング

自社の強みを、市場環境とマッチさせることで事業は成長します。全社的な視野で自社の強み（コアコンピタンス）を理解し、正しく市場を捉える分析力を身に付けます。

第3回 組織と経営システム

ビジョンを実現するためには、組織を変化させる必要があります。ワークスタイルの変化や事業の多様化に対応し、生産性を向上させる強い組織づくりを学びます。

選ぶ SELECTION

第4回 人材育成とアカウンティング

マネジメントにおいて欠かすことのできない人材育成とアカウンティング。数値面から戦略KPIを設定し、行動基準を明確化するとともに、KPIを実現する人材を育成する手法を学びます。

第5回 貢献価値とバリューチェーン

自社の原点から、唯一無二となる貢献価値（=らしさ）を再認識することで、判断基準が明確になります。価値を社会・顧客に届けます。バリューチェーンを分析し、自社のケイパビリティを高めます。

第6回 部門ビジョンマネジメント

スクールを通じて見えてきた自社の問題点と優先順位から、変革へのロードマップとアクションプランを策定し、実行する決意とやりきるストーリーを明文化します。

第7回 部門経営の実践

スクールで学んだすべての総まとめとして企業経営体験を弊社オリジナルのビジネスゲームで行います。実際に経営を体感することで、部門経営者としての意識を確実なものにします。

タナベコンサルティング
メソッドをスクール
カリキュラムとして体系化。
実際の経営コンサルティングで使われている「知・選・行」のフレームワークを経験することで、自社の問題を根本的解決へと導きます。



FCC FORUM

ファーストコールカンパニーフォーラム

オンデマンド配信で何度でも視聴可能。100年先も一番に選ばれるための条件とビジネスモデルを学ぶ、ファーストコールカンパニーフォーラムを視聴いただけます。

Contents / スクール内容 /

適性診断で自己分析

人間関係や仕事面の考え方など、個人の性格特性と行動の特徴を多面的、かつ客観的に把握できる適性診断。事前に自身の特性を知ることにより、より有意義に学びを取り込むことができ、業績に直結する思考の変革を促します。

個別面談

適性診断の結果や受講状況をふまえてコンサルタントと面談をいたします。受講者の悩みや課題だけでなく、貴社の経営課題に対しても個別にアドバイスをいたします。

異業種交流で生まれるオープンイノベーション

受講者内でグループ分けをし、半年を通して共に学びます。年齢・性別・業種・肩書きに関係なく分けられたグループメンバーとの異業種交流で、さまざまな考えや情報を吸収することができます。

SCHEDULE 基本スケジュール

両日ともに / 10:00~18:00

DAY 1	オリエンテーション
	講義
	昼食
	グループワークI
	グループワークI 全体発表と講評
	講義
	解散

DAY 2	オリエンテーション
	グループワークII
	昼食
	グループワークII 全体発表と講評
	計数講義
	計数演習
	プレゼンテーション演習
	受講報告まとめ
	解散



※実際の画面と異なる場合がございます。

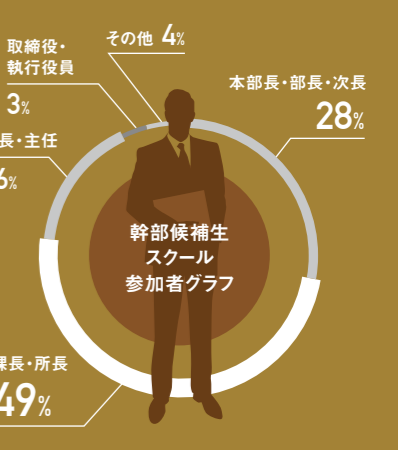
**経営を「体験」する、
デジタル×リアリティビジネスゲーム**

企業経営を体験するシミュレーションゲーム。プレイヤーは経営陣となり、架空の企業を運営します。リアルな意思決定と、デジタルな体験を通じて、経営における総合的な判断力を養い、今後のマネジメントへと活かしていただきます。

Voices 参加者の声

講義内容はとてもわかりやすく充実しており、計数演習においては学生以来改めて基礎から習得することができました。また、質疑応答や着眼点の見つけ方、要点をまとめて話されることなど大変参考になりました。自社の会議でも実践中です。非常にハードでしたが学ぶことばかりでした。

グループワークでは回を重ねる毎に個人の性格や考え方が見えてくるようになりました。毎回実施される、基礎知識テスト結果がグループ毎に順位で発表されるので、意欲的に取り組みました。講評では模範や他グループの意見を聞くことで自分の考え方の指針になり、今後何をすべきか具体的にわかり、とても参考になりました。



※カリキュラム・スケジュールは変更となる場合がございます。予めご了承ください。