



FCC

First Call Company

100年先も一番に選ばれる会社

貴社のミッションに共感する
中堅企業を開拓する！



ビジネスパートナー創造モデル

ご希望の項目にチェック して、FAXにてご返信ください

- 「ビジネスパートナー創造モデル」の詳しいご説明

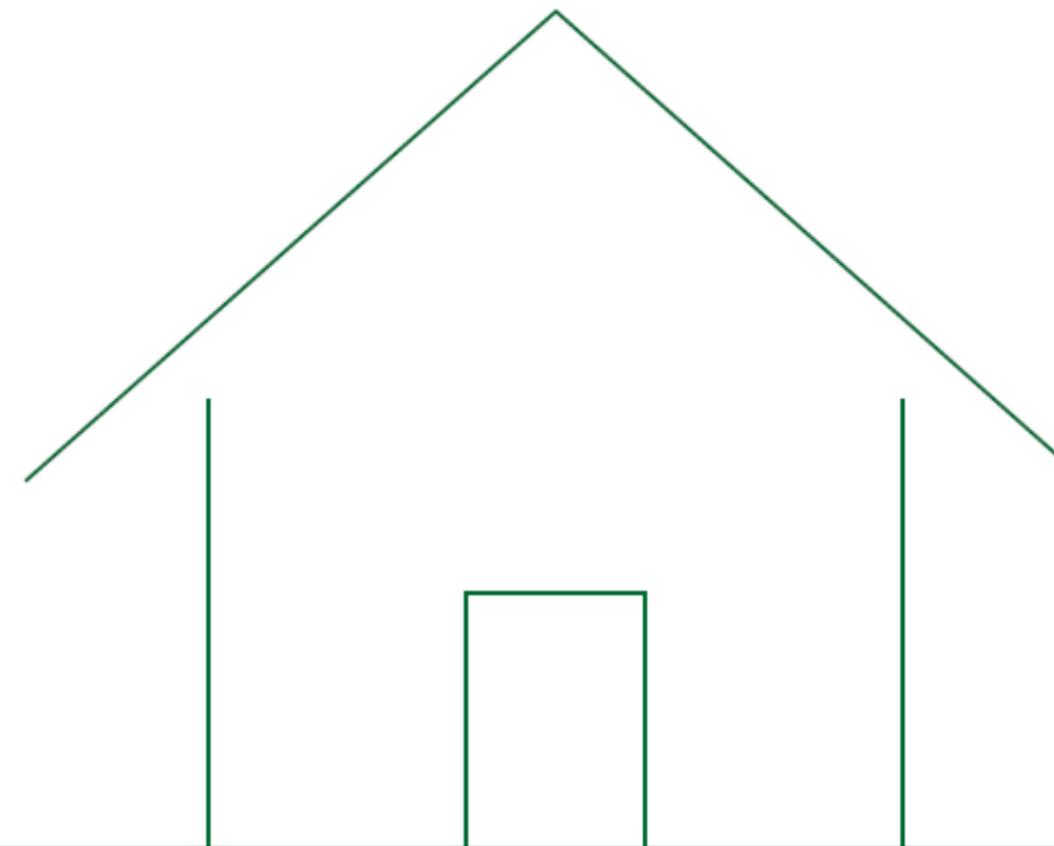
- 「住まいと暮らしビジネス成長戦略研究会」のご案内資料

- 各種研究会のご案内資料

- 「住まいと暮らしConsulting」BOOKのご請求

- 「住まいと暮らしビジネス」に関する書籍のご案内

住まいと暮らし
Consulting



ビジネスパートナー
創造モデル

FAX申込書

下記お申込書ご記入の上、このまま FAX. 03-6758-0074 まで送信お願いいたします。

申込書		どちらかに✓を入れてください。		詳細はこちらからも ご覧いただけます		タナベ経営 住まいと暮らし		検索	
<input type="checkbox"/> 説明を聞きたい		<input type="checkbox"/> 資料請求したい							
貴社名				貴社員名					
業種									
所在地 (〒 -)									
TEL () -					FAX () -				
〒	ふりがな			所属・お役職					
	お名前			E-mail					

個人情報のお取り扱いについて タナベ経営では個人情報の保護に努めております。詳細は弊社ホームページ上に記載の「プライバシーポリシー」をご覧ください。なお、ご記入いただいたお客様の個人情報は、上記のお申込みに関する確認・連絡、および弊社発行のメールマガジンや商品・サービスのご案内などをお送りする際に利用させていただきます。

株式会社 **タナベ経営**
東京本部

住まいと暮らしコンサルティング
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビルディング9F
TEL : 03-6758-0070

コンサルティングサービスメニュー



- 事業者との出会いの場づくり**
 - ① 経営者向けセミナーの登壇
 - ② サテライト企画 × コラボ媒体による独自企画
- タナベ経営会報誌への記事掲載**
- 事業化パッケージモデルリサーチ**
 - ① 現在の事業化パッケージモデルの強み・特徴分析
 - ② 他社事業化パッケージモデルの特徴分析
- ターゲットリサーチ**
 - ① エリア分析
 - ② ターゲット・ニーズ分析
 - ③ 業種・業態別課題の整理
- ターゲット企業の一次スクリーニング**
 - ① 事業化パッケージ導入条件の整理
 - ② 共感性・シナジーの条件整理

- 直接訪問によるディスカッション**
 - ① ディスカッション企業の選択
 - ② 戦略ディスカッション
 - ③ 中期ビジョン・戦略の共有
 - ④ コンセプトの共有
 - ⑤ 事業説明面談(貴社同席)
 - ⑥ 本格商談
 - ⑦ 事業構想の具体化

- パートナーの選定**
 - ① 事業化パッケージ加盟店基準の確認
 - ② 事業化パッケージ加盟店候補企業のリスト化
 - ③ 事業化パッケージ候補先に対するアンケート
 - 事業化パッケージ展開推進**
 - ① 事業化パッケージ加盟店候補先の集客方法の設計
 - ② マッチングの仕組みづくり
 - 事業化パッケージディスカッション**
 - ① ルート別・チャネル別の事業モデル設計
 - ② プロモーションモデルの設計
 - ③ 営業支援モデルの設計
 - ④ 競争優位ポイントとの確立
- 商品パッケージ

集客

受発注

積算
- 施行

アフター

顧客サポート

ブランディング
- 事業化パッケージ加盟店のフォロー**
 - ① 事業化パッケージ加盟店の教育項目整理
 - ② 人材育成インフラ整備

貴社のミッションに共感する 中堅企業を開拓する！ ビジネスパートナー創造モデル

単なる紹介ではない
【貴社ミッションに共感】する地域中堅企業との
「本気の出会い」を創ります！

貴社の「強み」を、「住まいと暮らし」関連企業の「課題」にぶつけることで
ビジネスチャンスが生まれます。お互いがWin-Winの関係を構築することによって、
地域の暮らし価値向上に繋がります。



「3つ」のビジネスチャンス創出で 事業成長を加速させます！

- 1
新たなビジネスチャンスで
事業創造！

2
ダイレクトブランディングで
事業の認知拡大！

3
新パートナー開拓で
事業展開のスピードUP！

< 導入企業事例 >

建材関連中堅企業A社	「ビルダー・工務店向けパッケージ商品」の開発でインスタシェアUP！
自由空間スタイルハウスメーカーB社	実力ある地域パートナー企業の開拓と、パートナーに合わせた個別対応パッケージ開発で事業展開をスピードUP！
個性派住宅メーカーC社	異業種パートナー企業の開拓と、経営者へのダイレクトブランディングによる事業認知UPで企業成長を加速！



住まいと暮らし Consulting

「ビジネスパートナー創造モデル」の
料金体系

600万円～(税別)