

企業価値を高める戦略CFO研究会



リーダー
鈴木 幸宏



サブリーダー
稲岡 真一



サブリーダー
岩谷 充史

開催要項			※日程・開催時間等は変更になる場合がございます。予めご了承ください。	
第1回	2024年	2/21(水)		
第2回	2024年	4/17(水)		
第3回	2024年	6/13(木)		
第4回	2024年	8/21(水)		
第5回	2024年	10/22(火)		
第6回	2024年	12/12(木)		

参加概要		※金額は全て税込表記です。	
受講対象	中堅企業・上場企業の経営者(後継者)、経営企画責任者・財務責任者・IR責任者など	定員	30名様
会費	お1人様(全6回通し) 495,000円 お申込みされた方以外の受講もOK! 例えば1-2回目参加者は社長様、3回目参加者は他の経営幹部様など変更可能です。	1名様追加料金(同一企業様)	1回 66,000円 全6回通し 429,000円

※FCCF受講費を含みます。

Web | タナベ 企業価値を高める戦略CFO研究会 | E-mail | socket-lab@tanabeconsulting.co.jp
 検索 | F A X | 03-6758-0074
 ホームページで本研究会の詳細・規約をご確認いただけます!

FAX申込書 下記申込書に必要事項をご記入の上、上記番号まで送信してください。 ※「FAX番号の入力誤り」「0(ゼロ)発信機の0入力漏れ」にお気をつけください。

希望	該当するものにチェック☑をご記入ください		<input type="checkbox"/> お申込み	<input type="checkbox"/> お問い合わせ	お申込み日	年	月	日
会社名								
ご住所	〒							
	TEL							
	FAX							
ご参加者	お役職							
	ご氏名							
	E-mail							
お二人目	お役職							
	ご氏名							
	E-mail							
<input type="checkbox"/> 全回参加 ※全回参加の場合のみFCCFの受講も含まれます。 <input type="checkbox"/> 第1回 <input type="checkbox"/> 第2回 <input type="checkbox"/> 第3回 <input type="checkbox"/> 第4回 <input type="checkbox"/> 第5回 <input type="checkbox"/> 第6回 ※ご希望のみ参加されるには、必ず他に全回参加の方1名以上のお申込みが必要です。		<input type="checkbox"/> お申込者とご請求先が異なる ※お申込者・連絡窓口とご請求先が異なる場合はチェック☑をご記入の上、下記にご請求先をご記入ください。						
研究会規約に同意します <input type="checkbox"/> 弊社ホームページの研究会参加要項に掲載されている研究会規約をお読みの上、☑をお入れください。 研究会規約▶ https://www.tanabeconsulting.co.jp/t/lab/terms.html								



企業価値を高める戦略CFO研究会

テーマ

財務・非財務戦略による企業価値向上



財務・非財務戦略思考とファイナンス 思考による企業価値創造

STRATEGIC CFO STUDY GROUP

企業価値とは、経済的価値と社会的価値の総和です。
 将来への不確実性が高まる中で企業価値を高めて持続的成長を実現するためには、中長期の視点で「成長と稼ぐ力の強化」を図ることと、ESGを経営に取り込むことの両方が必要となります。
 経済的価値は財務資本、社会的価値は非財務資本に反映されますが、
 日本企業は、ESGをはじめとする非財務資本の大きな潜在価値を有しているにもかかわらず、資本市場から過小評価されています。それを打破するためには、ROEを軸とする財務リテラシーやファイナンス思考の向上と、ESGの開示・説明の改善が喫緊の課題です。
 この課題を解決し持続的成長の実現に向け、講師の事例を学び、研究して参りましょう。



Past Guest Lecturer / 過去講演実績 /

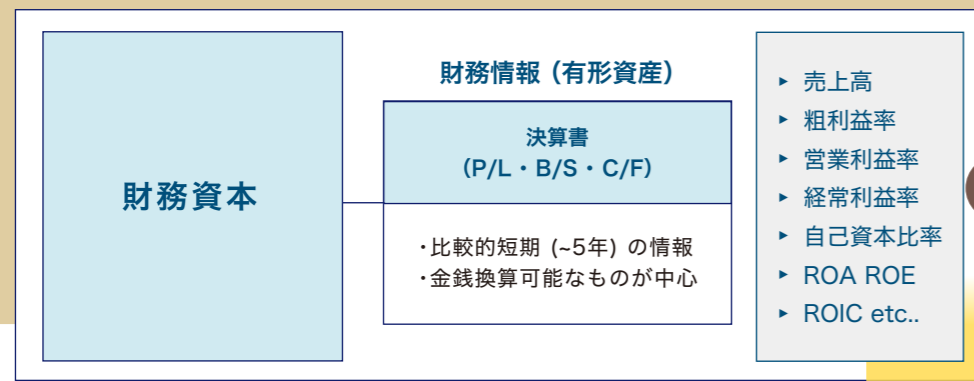
<p>1 元エーザイ株式会社 専務執行役 兼 CFO</p> <p>柳 良平様</p> <p>企業価値を高めるCFOポリシー 財務・非財務戦略による価値創造</p>	<p>2 元日本電産 専務CFO</p> <p>吉松 加雄様</p> <p>成功するM&AとPMI ※PMI:買収後の統合</p>
<p>3 株式会社インテグリティ 代表取締役</p> <p>田中 慎一様</p> <p>グローバル企業のケーススタディ に見るサステナビリティ経営の潮流</p>	<p>4 株式会社オオツ・ インターナショナル 代表</p> <p>大津 広一様</p> <p>企業価値向上のための 経営指標大全</p>

Contents / コンテンツ /

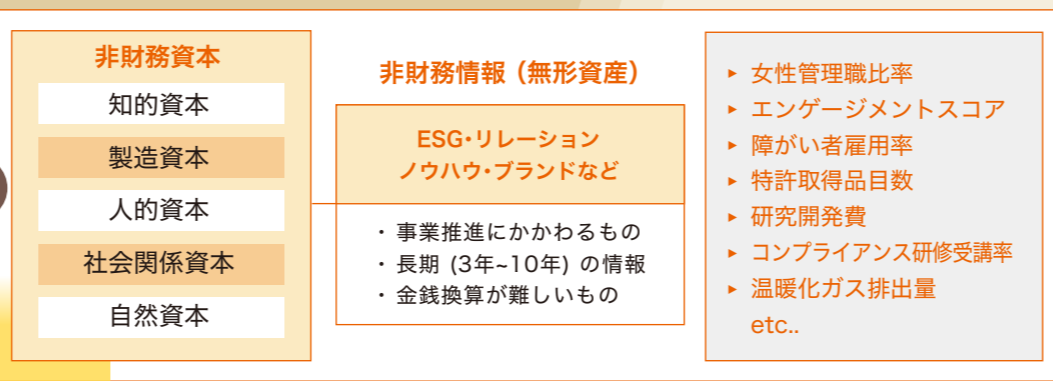
※変更となる可能性があります

<p>第1回 2024年2月21日</p> <p>ファイナンス思考による企業価値向上とCFOの役割</p>	<p>第2回 2024年4月17日</p> <p>ESG経営と財務・非財務戦略による企業価値向上</p>	<p>第3回 2024年6月13日</p> <p>事業ポートフォリオと事業価値・企業価値評価</p>
<p>第4回 2024年8月21日</p> <p>M&A戦略による企業価値向上</p>	<p>第5回 2024年10月22日</p> <p>企業価値を高める長期ビジョン・価値創造ストーリー</p>	<p>第6回 2024年12月12日</p> <p>企業価値を高めるCFO思考・CFO機能</p>

経済的価値からのアプローチ / ECONOMIC VALUE /



社会的価値からのアプローチ / SOCIAL VALUE /



コーポレートファイナンス・M&Aの情報サイト

タナベコンサルティンググループがソリューションをご提案する、「コーポレートファイナンス・M&A」の専門サイト。
 豊富な経験から導き出したメソッドや支援事例、テーマごとに短時間で学べる動画コンテンツなどもご紹介しています。

詳細はWEBをご覧ください >>>



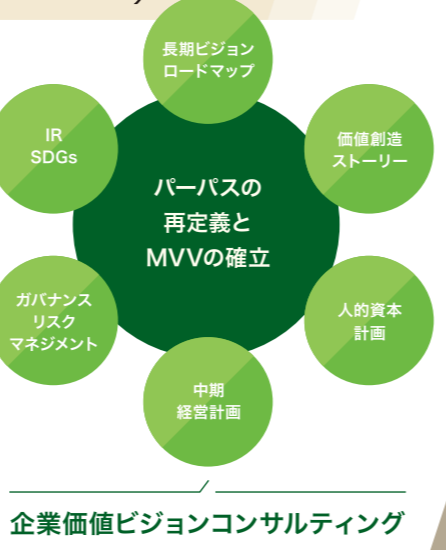
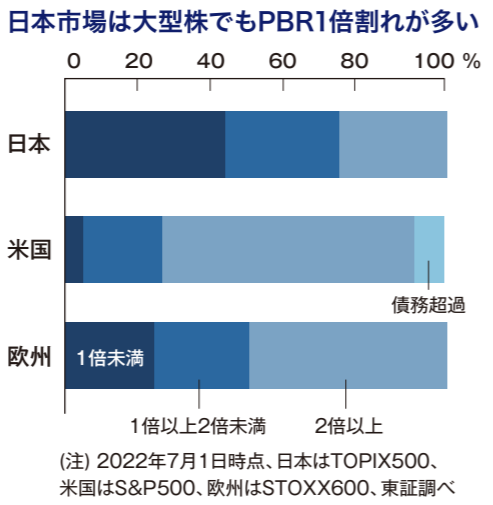
東証の要請のポイント

約3300社 (プライム市場、スタンダード市場) に資本コストや株価を意識した経営を要請、改善策などを促す。

PBR1倍割れ企業は収益性や成長性に課題ありと示唆。3月末時点で約1800社。

改善策の開示は任意で形式は自由、年1回以上。対応しない場合でも罰則はなし。

自社株買いや増配のみといった一過性の対策は期待せず。



企業価値を高める戦略CFO研究会リーダー

PROFILE / YUKIHIRO SUZUMURA / 鈴木 幸宏

メガバンクにて融資・外為・デリバティブ等法人担当を経て、当社入社。「企業を愛し企業繁栄に奉仕する」を信条とし、経営戦略・収益戦略を中心に幅広いコンサルティングを展開。企業を赤字体質から黒字体質にV字回復させる収益構造改革、成長企業に対するホールディングス化とグループ経営推進支援、ファイナンス視点による企業価値向上、投資判断、M&A支援の実績を多数持つ。また、オーナー企業に寄り添った事業承継支援、経営者(後継者)育成も数多く手掛け、高い評価と信頼を得ている。

